

Il s'installe donc à La Roquette-sur-Siagne, à une jetée de pierre de Cannes, un secteur géographique qu'il connaît bien puisqu'il a déjà exercé ici. Un endroit où il connaît beaucoup de monde et notamment des amateurs de belles voitures. Une aide précieuse, car son local est loin de tout. Pour y accéder, il faut ainsi traverser une ferme et passer entre les serres pour arriver dans un local dépourvu d'enseigne et à l'abri de tous regards. Un atout pour certains clients qui recherchent la discrétion, mais pas forcément pour développer les affaires. Reste qu'avec un solide réseau de connaissances, cela fonctionne. Pour fidéliser à ce point, Édouard n'a pas de secret, mais une méthode. Il part du principe qu'il ne faut rien laisser au hasard et cela commence au moment de l'achat du véhicule. Il exige une traçabilité complète et, en cas de doute, il préfère refuser la voiture plutôt que d'avoir des problèmes ensuite. Même philosophie avec les clients avec qui il joue la carte de la franchise même si parfois ce n'est pas ce qu'ils veulent entendre.

Une exigence qui lui permet d'être sûr des véhicules vendus et d'offrir un SAV complet pendant un an, sans aucuns frais à prévoir pour le client. Une vraie tranquillité d'esprit pour l'acheteur et une preuve de la qualité des produits proposés.

Il fait également beaucoup d'effort pour offrir un service irréprochable à commencer par la voiture livrée avec le plein et a une véritable considération individuelle pour chaque client et garde toujours à l'esprit qu'acheter ce type de véhicule est avant tout une joie, le résultat de plusieurs années de travail, une récompense que l'on s'offre à soi-même et que le minimum qu'il puisse faire, c'est d'offrir une expérience parfaite à chaque acheteur. Et cela fonctionne, Flat Sport Chrono propose un stock permanent d'une cinquantaine de véhicules premium, plutôt pas mal au bout de seulement un an.

Face au succès, la société se sentait un peu à l'étroit et a déménagé à Mougins, au 2146 avenue du Maréchal Juin dans un espace avec showroom de 590m2 et aire de stockage de 200m2 qui pourra accueillir près de 70 véhicules. Qui plus est, ce sera cette fois dans un endroit bien visible et simple d'accès. Un outil plus performant qui va lui permettre d'améliorer encore l'expérience client. Enfin, si le démarrage s'est fait seul, Édouard a déjà embauché deux employés, Eric, responsable commercial, et Enzo, jeune commercial prometteur préparation et souhaite bien entendu continuer à développer Flat Sport Chrono. Visiblement, c'est bien parti !



[www.flatsportchrono.fr](http://www.flatsportchrono.fr)

**2146 Avenue du Maréchal Juin,  
06250 MOUGINS**

**+33 4.93.50.27.33 • +33 7.89.03.53.97  
contact@flatsportchrono.fr**

